



JETZT DURCHSTARTEN

DEINE WEITERBILDUNG

IM VIRTUELLEN KLASSENRAUM

eddi-Nr. SAP - 004

SAP® VERTRIEB UND ABWICKLUNG VON VERKAUFSAUFTÄGEN

DAUER

180 Unterrichtseinheiten (UE) mit einer Dauer von jeweils 45 Minuten.
Es ist gewährleistet, dass jeder Teilnehmer mindestens 10 Unterrichtstage am SAP® System arbeitet.

KOSTEN

Die Kosten für diesen Kurs betragen 1.774,80 Euro. Die Abrechnung des Kurses erfolgt entweder mit einem Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) oder mit einem Bildungsgutschein.

UNTERRICHTSZEITEN (VOLLZEIT)

Montag - Freitag 8:00 - 16:00 Uhr



Träger:
SBH West GmbH
SBH Nord GmbH

SBH Südost GmbH
SBH Süd GmbH



Die Digitalisierung verändert den Kaufprozess potenzieller Kunden, deren Erwartungen und Ansprüche. Das stellt den Vertrieb vor neue Herausforderungen.

Die Weiterbildung ist modular aufgebaut und wird als Präsenzunterricht im virtuellen Klassenraum mit einem durch die SAP SE & SAP Deutschland SE & Co. KG zertifizierten Fachdozenten unterrichtet. Deine Lernumgebung ist mit der Adobe Connect Plattform ausgestattet.

Dein Einstieg ist jederzeit möglich und einen eddi-Standort in deiner Nähe findest du ganz leicht über unsere Website www.eddi-is-online.de. Oder rufe uns einfach an. Natürlich erhältst du am Ende der Weiterbildung dein persönliches Zertifikat.

INHALTE

- Organisationsstrukturen im Vertrieb
- Arbeiten mit Kunden- und Materialstammdaten im Vertrieb
- Überblick Prozesskette Kundenauftragsabwicklung
- Vorverkaufsaktivitäten, Auftragsbearbeitung, Beschaffung, Lieferung, Fakturierung, Zahlung
- Einführung in die Preisfindung im Vertrieb
- Einführung in die Verfügbarkeitsprüfung
- Vertriebsabwicklung mit Kundeneinzelfertigung
- Gutschrift- und Retourenabwicklung
- Einführung ins Vertriebsreporting
- Einführung in die Rolle „Vertriebsmitarbeiter im Innendienst“ (Portal)
- Organisationseinheiten im Verkauf
- Erstellen und Bearbeiten von Kundenaufträgen
- Verkaufsbelegarten
- Positionstypen, Einteilungstypen, Partnerfindung
- Kontrakte und Lieferpläne
- Besondere Geschäftsvorfälle
- Unvollständigkeitsprotokoll
- Materialfindung, Materiallistung-/ausschluss, Produktselektion
- Naturalrabatt
- SAP® Materialwirtschaft Abwicklung von Verkaufsaufträgen (C_UCSD)
- Vorbereitung auf die Zertifizierungsprüfung
- Vorbereitung auf die Zertifizierungsprüfung SAP(R) SD Vertrieb (Advanced Level - AL/C_UCSD)
- Anwender-Zertifizierungsprüfung